

Êtes-vous notre prochain responsable Grands Comptes?

Description du poste ci-dessous





Êtes-vous notre prochain responsable Grands Comptes?

Flexcity est l'un des principaux agrégateurs de flexibilité électrique en France, en Belgique, aux Pays-Bas, en Italie, et renforce ses activités dans de nouveaux pays. En utilisant son expertise dans l'Internet de l'énergie (IoE), l'activité principale de Flexcity consiste à supporter l'équilibre des réseaux électriques nationaux et européens grâce à l'exploitation et au contrôle automatisé d'un vaste portefeuille d'actifs flexibles.

Le portefeuille de Flexcity est constitué d'une grande diversité de technologies telles que les batteries, les productions décentralisées et les grands procédés industriels. Flexcity intègre également des sources d'énergies renouvelables dans son portefeuille et génère de nouveaux flux de revenus potentiels pour les technologies émergentes.

En tant que fournisseur de services de gestion intelligente de l'énergie basés sur les technologies innovantes des Smart Grid, Flexcity se positionne sur l'optimisation et la gestion de la demande. Flexcity aide ainsi ses partenaires à réduire leurs coûts d'électricité grâce à ses services tout en les rendant acteurs de la transition énergétique. Ces services innovants placent Flexcity à la pointe de l'innovation énergétique.

En tant que membre de l'équipe, vous contribuerez à favoriser la transition énergétique pour qu'elle soit durable et peu émettrice de carbone.

Votre rôle

Flexcity recherche un responsable Grands Comptes.

Au sein de l'équipe France, vous êtes responsable de la maintenance et de l'extension du portefeuille d'actifs flexibles.

De ce fait, vous serez tout au long du processus commercial en contact direct avec les clients actuels ainsi que les prospects et partenaires.

De plus, vous serez engagé dans le processus de gestion de comptes internationaux vous permettant de déployer vos compétences internationales.

De la génération de leads à l'intégration des actifs dans le portefeuille de Flexcity, vous serez en charge de l'ensemble du processus commercial et vous pourrez vous reposer sur nos experts pour construire votre offre sur les aspects techniques & technologiques.

Vos compétences et votre profil

- Relationnel développé et capacité à créer du lien et entretenir un échange technique et commercial avec des interlocuteurs de haut niveau tels que : des directeurs Achat Énergie, des directeurs de sites industriels ou des responsables techniques d'entreprises tertiaires.
- Vous êtes passionné par le secteur énergétique et ses transformations actuelles.
- Vous êtes ingénieur de formation ou tout du moins intéressé par les problématiques techniques.
- Vous avez de solides compétences commerciales, vous aimez sensibiliser de nouveaux interlocuteurs et n'avez pas peur d'insister pour décrocher un RDV
- Vous êtes capable de prendre de la hauteur pour participer à des réflexions stratégiques et vous n'avez pas peur de prendre des initiatives



- Solides compétences en communication écrite et orale.
- Vous relevez les défis de manière proactive et êtes du «type chasseur».
- Vous êtes titulaire d'un master
- Vous êtes flexible, n'avez pas peur de sortir des sentiers battus et vous aimez partager vos connaissances.
- Vous êtes axé sur les livrables avec une attitude pragmatique et professionnelle

Vos responsabilités

Les responsabilités comprennent:

- Vous serez le visage de Flexcity envers nos clients (Sales Management) et nos partenaires (Partnership Management)
- Vous serez en charge de la mise en place d'un plan commercial puis de son exécution : définition des cibles, construction d'un Pipe, prospection, rédaction de rapport d'activité...
- Vous représenterez Flexcity lors des différents forums/salons

Notre offre

- Vous obtiendrez un emploi avec beaucoup de responsabilités et d'enjeux et un périmètre extensible et non cloisonné.
- Vous rejoindrez une équipe jeune et motivée qui souhaite surperformer.
- Nous proposons un package salarial attractif.
- Nous encourageons l'innovation et sommes à toujours à l'écoute de nouvelles idées proposées par nos collaborateurs.
- Nous promovons la mobilité (inter)nationale et les horaires de travail flexibles.
- Vous intégrerez un grand Groupe industriel Français (Veolia) avec tous les avantages que cela peut procurer
- Type de contrat : CDI et Temps de travail : Temps plein

[Top 5 des bonnes raisons de travailler chez Flexcity by Veolia](#)

Contact information

Si vous êtes intéressé, n'hésitez pas à envoyer votre lettre de motivation et votre CV à

- Adrien Doré - adrien.dore@flexcity.energy
- Christel De Schepper - christel.deschepper@flexcity.energy