

Open position: Demand Response, gestore di Portafoglio Italy

Inizio	Immediato
Durata	Indefinita
Ufficio	Milano

Riguardo Flexcity	2
Il tuo ruolo	2
Le tue competenze ed il tuo profilo	2
Le tue responsabilità	3
La nostra offerta	3
Contatti	3



Riguardo Flexcity

Flexcity è uno dei principali aggregatori di flessibilità energetica in Francia, Belgio e Paesi Bassi. Flexcity sta inoltre rafforzando le sue attività in Paesi come l'Italia e la Spagna. Utilizzando la sua esperienza nella Internet of Energy (IoE), la sua attività principale consiste nel supportare l'equilibrio della rete elettrica attraverso la gestione ed il controllo automatizzato di un ampio portafoglio di risorse flessibili.

Il portafoglio di Flexcity è costituito da una grande varietà di tecnologie utilizzate, come ad esempio batterie, generazione distribuita e grandi processi industriali. Flexcity è persino in grado di integrare le fonti di energia rinnovabile nel proprio portafoglio e fornire nuovi potenziali flussi di entrate alle tecnologie emergenti.

In qualità di fornitore di servizi di gestione intelligente dell'energia basati sull'innovativa tecnologia Smart Grid, le sue applicazioni si concentrano sull'ottimizzazione e sulla gestione della domanda energetica. Questi servizi includono il Demand Response ed il Load Shifting in un contesto Smart Grid. Flexcity, grazie ai suoi servizi, supporta i suoi partner nel ridurre i costi legati all'utilizzo dell'elettricità, rendendoli inoltre attori attivi della transizione energetica. Flexcity è all'avanguardia nell'innovazione energetica.

Il tuo ruolo

Flexcity sta cercando un Portfolio manager per la Demand Response. All'interno della squadra, sarai responsabile della parte operativa di un esistente portafoglio di flessibilità in Italia. Questo significa che sarai responsabile della valorizzazione economica e anche dei rischi associati ad essa. In questo ruolo, sarai inoltre incaricato di seguire gli sviluppi regolamentari (Terna) e le evoluzioni del mercato che potrebbero interessare il nostro business. Infine supporterai il team nelle analisi di flessibilità per i nuovi clienti.

Le tue competenze ed il tuo profilo

- Da 3 a 5 anni di esperienza
- Conoscenza dei mercati energetici e dei servizi ancillari
- Conoscenza ed interesse per il mercato energetico-regolatorio italiano
- Solide basi analitiche
- Approccio pro attivo: concentrazione, fissare degli obiettivi ed andare oltre ad essi
- Avere interesse nelle nuove tecnologie e una passione per l'energia è un dovere.
- Conoscenza fluente di Italiano ed Inglese. Qualsiasi altra lingua è un di più.
- Laurea specialistica, preferibilmente in ingegneria energetica / gestionale
- Flessibilità: non aver paura di pensare fuori dagli schemi e a condividere la tua conoscenza.
- Concentrato sui risultati con un atteggiamento pragmatico e professionale.

Importante il gioco di squadra ed avere una mentalità pro attiva.



Le tue responsabilità

- Gestire le aste del TSO (Terna): determinare la capacità disponibile e la strategia per il prezzo d'offerta basandosi sulla conoscenza del mercato
- Convalida ed esecuzione della strategia di offerta
- Elaborazione dei risultati della gara e configurazione del portafoglio per la fornitura del servizio
- Seguire la corretta fornitura del servizio e ridurre proattivamente i rischi associati
- Tenere traccia dei cambiamenti normativi per i prodotti ancillari: partecipazione a workshop e presentazioni del TSO sull'argomento
- Coordinare i diversi team internamente e con gli altri attori del mercato
- Per i nuovi siti, valutare le caratteristiche di flessibilità degli impianti.
- Identificare e quantificare i diversi rischi coinvolti.
- Sulla base delle caratteristiche di flessibilità e del nostro portafoglio attuale, valutare il valore che i siti potrebbero apportare al portafoglio.
- Con il responsabile delle vendite, creare offerte commerciali per i nuovi ed esistenti clienti e fornire supporto tecnico.
- Aiutare i nuovi clienti nell'integrazione nel nostro portafoglio
- Aiutare il responsabile delle vendite nell'impostazione e nell'esecuzione delle attività di vendita per il mercato dell'energia
- Costruirai relazioni e interagirai con clienti nuovi ed esistenti.

La nostra offerta

- Avrai un lavoro con molte responsabilità.
- Entrerai a far parte di un piccolo ma appassionato team all'interno di una cultura aziendale informale.
- Offriamo un pacchetto salariale attraente.
- Offriamo la possibilità di fare home office
- Incoraggiamo l'innovazione nei nuovi servizi energetici e ispiriamo attraverso progetti interessanti.
- Sosteniamo le possibilità di formazione.
- Promuoviamo la mobilità (inter)nazionale e gli orari di lavoro flessibili.
- Creiamo un senso di comunità attraverso eventi di squadra.

[Discover 6 good reasons for joining Flexcity- by Veolia!](#)

Contatti

Se sei interessato, manda il tuo CV a :

- Adrien Doré - adrien.dore@flexcity.energy
- contact@flexcity.energy