

## Open position: Flexibility Sales Manager

<b>Inizio</b>	Immediato
<b>Durata</b>	Indefinita
<b>Ufficio</b>	Milano
<b>Contatto</b>	Invia il tuo CV e la tua lettera di presentazione a Adrien Doré - adrien.dore@flexcity.energy

<b>Riguardo Flexcity</b>	<b>2</b>
<b>Il tuo ruolo</b>	<b>2</b>
<b>Le tue competenze ed il tuo profilo</b>	<b>2</b>
<b>Le tue responsabilità</b>	<b>3</b>
<b>La nostra offerta</b>	<b>3</b>



## Riguardo Flexcity

Flexcity è uno dei principali aggregatori di flessibilità energetica in Francia, Belgio e Paesi Bassi. Flexcity sta inoltre rafforzando le sue attività in Paesi come l'Italia e la Spagna. Utilizzando la sua esperienza nella Internet of Energy (IoE), la sua attività principale consiste nel supportare l'equilibrio della rete elettrica attraverso la gestione ed il controllo automatizzato di un ampio portafoglio di risorse flessibili.

Il portafoglio di Flexcity è costituito da una grande varietà di tecnologie utilizzate, come ad esempio batterie, generazione distribuita e grandi processi industriali. Flexcity è persino in grado di integrare le fonti di energia rinnovabile nel proprio portafoglio e fornire nuovi potenziali flussi di entrate alle tecnologie emergenti.

In qualità di fornitore di servizi di gestione intelligente dell'energia basati sull'innovativa tecnologia Smart Grid, le sue applicazioni si concentrano sull'ottimizzazione e sulla gestione della domanda energetica. Questi servizi includono il Demand Response ed il Load Shifting in un contesto Smart Grid. Flexcity, grazie ai suoi servizi, supporta i suoi partner nel ridurre i costi legati all'utilizzo dell'elettricità, rendendoli inoltre attori attivi della transizione energetica. Flexcity è all'avanguardia nell'innovazione energetica.

## Il tuo ruolo

In qualità di Flexibility Sales Manager è essenziale che tu abbia una passione per il coinvolgimento dei clienti e che tu abbia un background nel settore dell'energia, l'esperienza con i servizi di flessibilità/ancillari è un plus.

All'interno del team di Presales, Portfolio, Delivery, ecc. sei responsabile di trovare la soluzione migliore per i nostri clienti e di mantenere ed estendere il portafoglio di asset flessibili. A tal fine, sarete impegnati con i clienti attuali, i potenziali clienti e i partner durante l'intero processo commerciale.

## Le tue competenze ed il tuo profilo

- Capacità di discutere le opportunità con i responsabili degli impianti e dell'energia all'interno di utility, aziende industriali o consumatori intensivi di elettricità.
- Interesse tecnico per le nuove tecnologie e passione per l'energia.
- Pensiero strategico, prendere iniziative per ampliare il portafoglio attraverso, ad esempio, partnership strategiche.
- Conoscenza fluente dell'italiano e dell'inglese (il francese è un plus).
- Forti capacità di comunicazione scritta e orale.
- Affronti le sfide in modo proattivo e sei un "cacciatore".
- Hai spiccate doti commerciali
- Siete in possesso di una laurea magistrale in ingegneria civile/industriale/commerciale
- Siete flessibili, non avete paura di pensare fuori dagli schemi e amate condividere le vostre conoscenze.
- Siete focalizzati sui risultati, con un atteggiamento pragmatico e professionale.
- Sei un giocatore di squadra con una mentalità "can do".



## Le tue responsabilità

- Identificazione e conquista di nuovi affari nel mercato della flessibilità, attraverso l'approccio, il pitching e la chiusura della vendita.
- Gestione degli account: Costruire e mantenere relazioni con tutti i potenziali clienti e clienti.
- Gestione della relazione con il cliente, dal lead/prospect fino al passaggio al nostro team di consegna.
- Sarete il volto di Flexcity nei confronti dei clienti (gestione delle vendite) e dei partner di Flexcity (gestione delle partnership).
- Introduzione alle principali aziende consumatrici di energia e ai partner internazionali
- Presentazioni a seminari ed eventi
- Creazione di pipeline

## La nostra offerta

- Avrete responsabilità chiare.
- Entrerete a far parte di un piccolo team entusiasta all'interno di una cultura aziendale informale.
- Offriamo un pacchetto retributivo interessante.
- Incoraggiamo l'innovazione in nuovi servizi energetici e ispiriamo attraverso progetti interessanti.
- Sosteniamo le possibilità di formazione.
- Promuoviamo la mobilità (inter)nazionale e la flessibilità degli orari di lavoro.
- Creiamo un senso di comunità attraverso eventi di gruppo.

[Scoprite le buone ragioni per unirvi a noi!](#)

## Contatto

Invia il tuo CV e la tua lettera di presentazione a Adrien Doré - [adrien.dore@flexcity.energy](mailto:adrien.dore@flexcity.energy)